

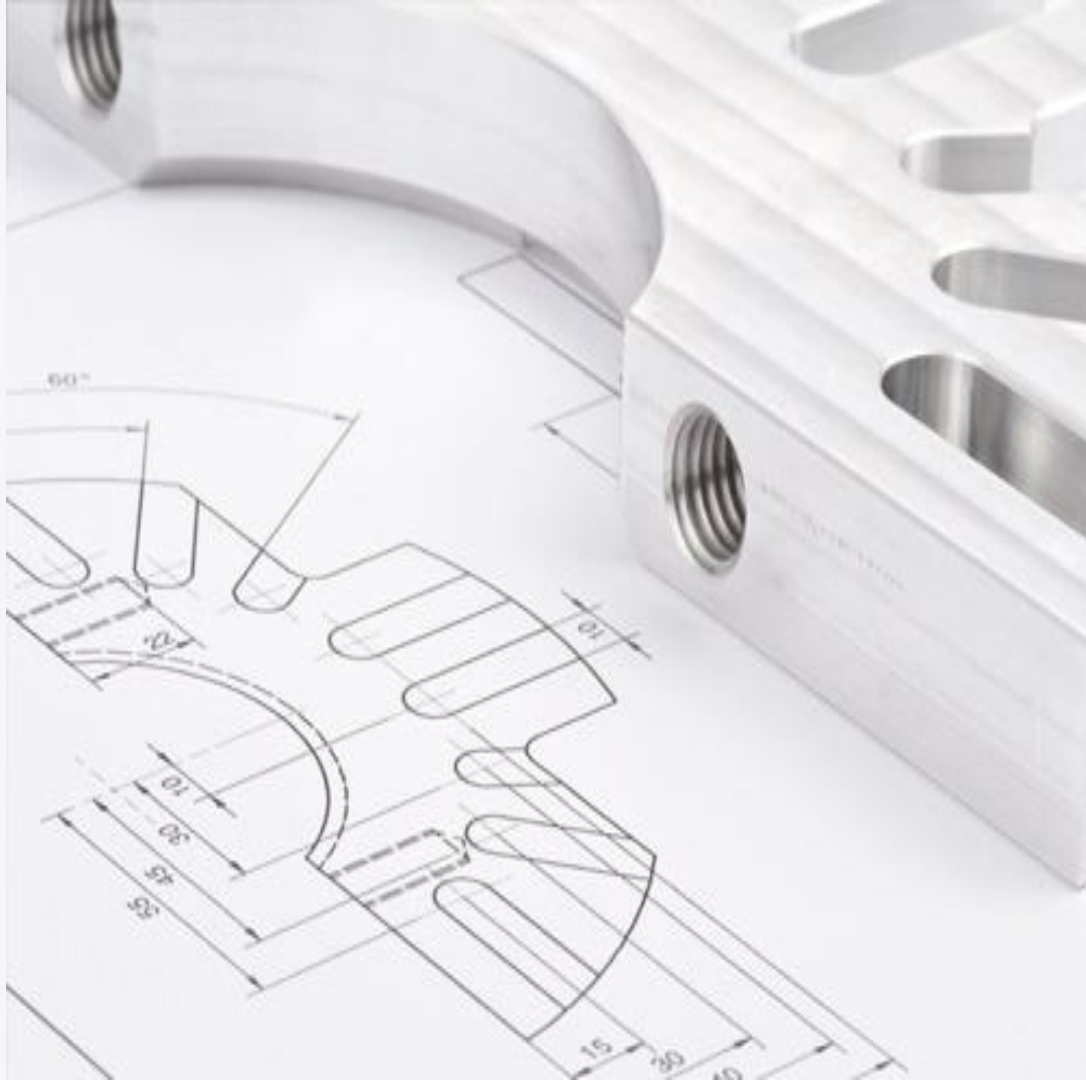
Mechanical Export

Il servizio per vendere all'estero
lavorazioni meccaniche
su disegno.

Nasce da:

 **techpilot**

TEMPPLUS⁺





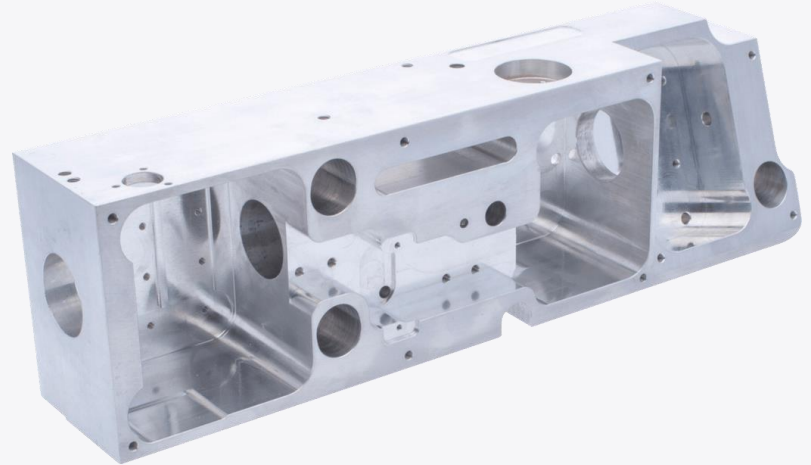
Un servizio specifico, **Mechanical Export**, creato per le aziende italiane che vogliono trovare buyer all'estero, con un focus sulla **Germania**.

Le componenti principali:

- Una **piattaforma** che collega Buyer esteri e aziende italiane (**TECHPILOT**)
- Un **export manager** esperto del mercato tedesco e del settore (**TEM PLUS**)
- Un **assistente commerciale** per la gestione operativa del profilo sulla piattaforma (**TEM PLUS**)



**La piattaforma
più grande
d'Europa per
l'industria
manifatturiera**



Chi siamo



20+

Anni di esperienza



16.000+

Acquirenti registrati



280+

Tecnologie



35.000€+

Valore medio
dell'ordine



30.000+

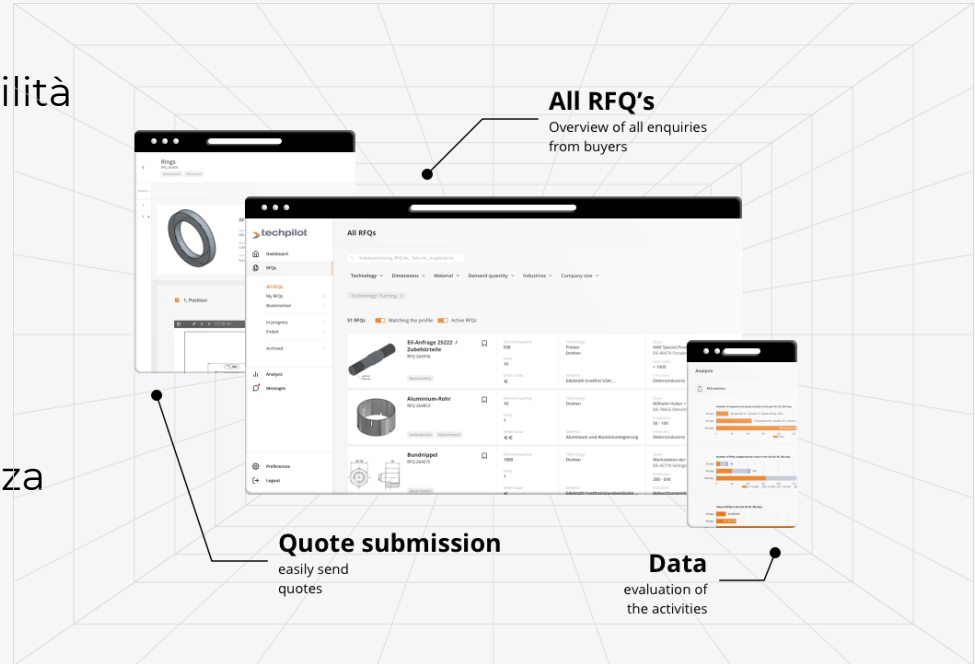
Diversi
componenti/anno

Il modello di business



I vantaggi in breve

- ✓ Aumento significativo della visibilità online
- ✓ Comunicazione diretta con gli acquirenti
- ✓ Acquisire gli ordini facilmente
- ✓ Analisi integrata della concorrenza
- ✓ Supporto personale



TEMPLUS⁺

TEMPLUS⁺

Competenze manageriali, per
l'**export**, al servizio dell'azienda:

- Esperienza di **settore**
- Esperienza di **mercato**
- Competenza **linguistica**

Un **team** dedicato allo sviluppo dei
mercati esteri.

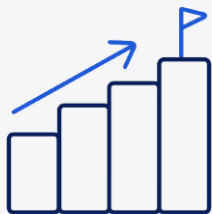


Le attività principali di TEM PLUS

Il servizio **Mechanical Export** unisce una piattaforma **digitale** per la meccanica su disegno e il supporto del **management specializzato** per affiancare l'azienda e gestire i processi della piattaforma, al fine di sviluppare clienti nei mercati esteri attraverso:

- Individuazione **punti di forza** aziendali
- creazione del **company profile** adatto ai buyer tedeschi
- Creazione **profilo dell'azienda** sulla piattaforma Techpilot
- Inserimento delle **offerte** sulla piattaforma
- Supporto **linguistico** e gestione della relazione con il buyer
- Guida alla **scelta dei buyers** migliori e valutazioni strategiche delle opportunità.
- **Gestione degli ordini**

Le attività principali di TEM PLUS



Individuazione **punti di forza** aziendali



Creazione del **company profile** adatto ai buyer tedeschi



Creazione **profilo dell'azienda** sulla piattaforma Techpilot

Le attività principali di TEM PLUS



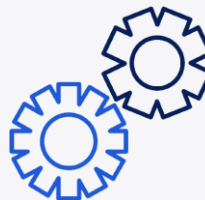
Inserimento delle **offerte**
sulla piattaforma



Guida alla **sceita dei buyers**
migliori e valutazioni
strategiche delle opportunità.



Supporto **linguistico** e
gestione della relazione
con il buyer



Gestione degli ordini

Cosa si aspetta il Buyer?

Le attività esposte sono efficienti solo se presenti dei **requisiti** fondamentali:

- Persona di contatto in **lingua tedesca** - inglese
- **Referente** aziendale
- **Certificazioni:** è spesso importante avere la 9001 perchè il 90% delle aziende la richiede - attenzione, certificazione non è per forza garanzia di qualità
- Massimo rispetto delle **tempistiche** del processo di produzione
- Qualità e **precisione** della lavorazione

Mechanical Export: Il Team Operativo



Greta Bonacina

Segreteria Commerciale
(TEM PLUS)

Gestione delle richieste provenienti
dalla piattaforma e relazione con i
buyer.
Gestione degli ordini.



Sabine Müller

Temporary Export Manager
(TEM PLUS)

Conoscenza del mercato tedesco.
Madrelingua tedesca.
Pluriennale esperienza nella gestione
di clienti nel settore della subfornitura
meccanica.

Mechanical Export: Il Team Operativo



Erica Gabella

Segreteria Commerciale
(TEM PLUS)

Gestione delle richieste provenienti
dalla piattaforma e relazione con i
buyer.
Gestione degli ordini.



Marco Valmassoi

Sales Manager Italy
(TECHPILOT)

Responsabile Italia piattaforma
Techpilot.



Mechanical Export

un servizio di
collaborazione tra

 **techpilot**

&

TEMPLUS⁺