

TEM ITALIA
temporary export managers



**TEM
Italia**

**I nostro compito è supportare l'impresa
nello sviluppo commerciale dei mercati esteri.
Tem italia offre strumenti e servizi per l'export
rivolti sia all'impresa che non ha mai esportato,
sia alle aziende che vogliono crescere
o che vogliono svilupparsi in nuovi mercati.**

Cosa facciamo



Rispondiamo al bisogno dell'azienda di essere supportata nello sviluppo commerciale e organizzativo nei mercati esteri.

Aiutiamo le aziende ad espandersi all'estero attraverso l'impiego di Temporary Export Manager (TEM), professionisti con competenze trasversali e dello specifico settore aziendale.

Abbiamo un network di TEM specializzati in ogni mercato e in ogni settore. Oggi gestiamo la Community di TEM più ampia d'Italia.

Il Temporary Export Manager

Il **TEM**, Temporary Export Manager, è uno **specialista dello sviluppo internazionale delle imprese**.

È un manager con competenze sia commerciali che strategiche, conoscenza dei mercati esteri, capacità di accrescere il valore dell'azienda tramite l'export e l'internazionalizzazione.

L'impiego di questa figura ha evidenti vantaggi di costo, poiché il manager lavora in azienda determinati giorni e l'azienda può ottenere le competenze che non ha

internamente.

L'appellativo Temporary ci fa comprendere che l'incarico è temporaneo e finalizzato allo sviluppo di determinati progetti, alla formazione delle risorse interne dell'azienda e al raggiungimento di specifici obiettivi.

Il suo corrispondente in azienda è l'Export Manager dal quale si differenzia per il ruolo temporaneo ed indipendente che mantiene rispetto all'impresa.

Perchè collaborare con un TEM



TEM ITALIA valorizza la competenze specialistiche di ciascun manager della Community, individuando il manager migliore per ogni casistica aziendale.

Collaborare con un Temporary Export Manager ti garantisce molti vantaggi:

01 COMPETENZE SU MISURA

Ottieni da subito le **competenze necessarie per avviare e gestire i mercati esteri**; con TEM Italia trovi professionisti esperti del tuo settore e dei mercati obiettivo.

02 ECONOMICITÀ

Il TEM è un **costo ridotto** per la tua azienda, **temporaneo, e meno oneroso rispetto all'assunzione diretta** di un Export Manager di medio profilo.

03 SUBITO PRONTO

Un Temporary Export Manager che conosce il tuo settore ed i mercati obiettivo non ha bisogno di lunghi periodi di formazione ed è **subito pronto a sviluppare i mercati esteri**.

04 PROGETTAZIONE

Il Temporary Export Manager e TEM Italia sono al tuo fianco per **definire la migliore strategia export, scegliere i mercati, definire le azioni operative**.

05 OPERATIVITÀ

Collabori con una **figura non solo manageriale ma anche operativa**, in grado quindi di avviare e mantenere nel tempo la relazione con clienti e distributori esteri.

06 FORMAZIONE

Il TEM è in grado di **formare il tuo staff per renderti autonomo** nella gestione dell'Export.

Il servizio Export Assistant

Export Assistant è un servizio offerto da TEM ITALIA, con risorse dedicate all'interno del proprio organico; un team multilingue con esperienza consolidata ad alta operatività organizzativa e commerciale.

UNA SEGRETERIA
COMMERCIALE
ESTERO "IN AFFITTO"
PER LE PRIMARIE
ATTIVITÀ
DI SVILUPPO
DEI MERCATI
ESTERI



L'Export Assistant non sostituisce l'operato del Temporary Export Manager, ma è pensato per:

- Le piccole aziende che vogliono avvicinarsi ai mercati esteri o che non hanno tempo per sviluppare attività dedicate allo sviluppo di nuovi contatti.
- Le medie aziende che intendono affiancare ai propri Export Manager interni una segreteria commerciale, per la ricerca di nuove opportunità e supporto operativo.

QUALI ATTIVITÀ
SVOLGE L'EXPORT
ASSISTANT

1. SCEGLIERE I MERCATI CON MAGGIORI OPPORTUNITÀ
2. IDENTIFICARE I TUOI POTENZIALI CLIENTI
3. CONTATTARE IL REFERENTE E REGISTRARE L'INTERESSE
4. OTTENERE CONTATTI QUALIFICATI
5. PIANIFICARE INCONTRI E MISSIONI COMMERCIALI
6. GESTIRE LE RICHIESTE D'OFFERTA
7. MANTENERE LA RELAZIONE NEL TEMPO

“ Da soli possiamo fare così poco;
insieme possiamo fare così tanto.

— (Helen Keller)

QUATTRO SOCI CON PROFESSIONI DIVERSE

Siamo 4 soci con provenienza professionale differente; questo ci ha consentito di provare il bisogno di vendere all'estero da punti di vista differenti:

- come imprenditori
- come export manager
- come consulenti di internazionalizzazione

Il mercato oggi non offre metodi e strumenti innovativi e operativi per favorire le esportazioni, così come non consente un facile incontro tra chi ha bisogno di aiuto per vendere all'estero

e chi mette a disposizione la propria esperienza specialistica. Ecco perché abbiamo fondato **TEM ITALIA** e crediamo nelle competenze manageriali.

Favoriamo l'incontro tra domanda ed offerta di servizi di internazionalizzazione, per creare un progetto completamente dedicato all'esigenza, facendo in modo che l'abbinamento competenza e azienda sia migliore possibile, aumentando così la probabilità di raggiungere gli obiettivi in tempi brevi.



TEM ITALIA

temporary export managers

TEM ITALIA SRL

Via Massimo d'Azeglio, 6C

25028, Brescia - Italia

info@temitalia.it

Seguici su  

temitalia.it